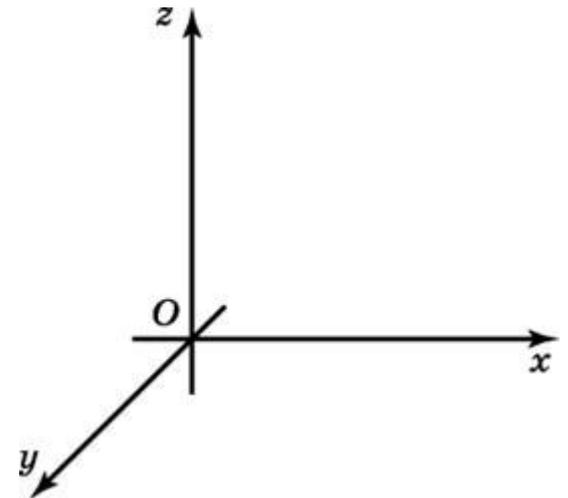


СТРАХОВАНИЕ – 3D интеграция

Гнатенко Оксана Валерьевна
Вице Президент АО АСК
«ИНВЕСТСТРАХ»

НАПРАВЛЕНИЯ ИНТЕГРАЦИИ

1. Связи по вертикали финансовой отрасли
2. Формирование связей по горизонтали отношений.
3. Формирование связей между странами содружества СНГ



ВЕРТИКАЛЬНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

1. Страховая компания –финансовый бутик.
2. Покупайте отечественное – создайте отечественное.
3. Финансовый продукт – быстрый цикл производства.
4. Время совместных проектов. Для качественных финансовых проектов необходимо использовать весь потенциал финансовой системы Стран.
5. Банки – Страховые компании - Микрофинансирование- Кредитные кооперативы-Лизинговые компании – Факторинговые компании
6. ЦБ РФ – основная задача – планирование и стратегия экономики Страны, где Страховщик – основной инвестор во все отрасли экономики.

СТРАХОВЫЕ ПРОДУКТЫ

❖ В интересах банка

1. Раскрытие Публичной гарантии
2. Страхование залогов
3. Страхование денежной наличности
4. Страхование жизни заемщика (Банк – Бенефициар)
5. Страхование ответственности банка перед держателем счета
6. Страхование ответственности менеджеров D&O
7. Страхование жизни и здоровья сотрудников банка (в том числе жизнь Инкассаторов)
8. Страхование инкассаторских перевозок
9. Страхование имущества банка (в том числе банкоматов от вандализма)

СТРАХОВЫЕ ПРОДУКТЫ

❖ В интересах владельца счета

1. Страхование депозитов
2. Страхование денежных средств на расчетном счете
3. Предоставление залога при получении Публичной гарантии
4. Страхование компенсационного фонда СРО
5. Страхование титула (потеря права собственности при ипотечном кредитовании)
6. Страхование риска мошеннических действий с банковскими картами. Утеря банковской карты.
7. Страхование жизни владельца счета

ГОРИЗОНТАЛЬНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

1. Внедрение в страховой рынок сострахования. АО АСК «ИНВЕСТСТРАХ» на крупные риски или высоко рискованные отрасли приглашает другие страховые компании для солидарной ответственности.
2. Кризис – процесс разрушения отношений. Кризис – не повод не созидать. Формирование новых отношений с перестраховочными компаниями.
3. На базе Финансово-Банковского Союза - биржа перестраховочных емкостей для страховых компаний стран – содружества.

ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

1. Поиск перестраховочных емкостей в странах СНГ.
2. Комплексные финансовые продукты с банками стран СНГ.
3. Продажа страховых и комплексных продуктов бизнесу стран СНГ.
4. Привлечение страховых компания стран СНГ для фронтингования продуктов АО АСК «Инвестстрах».
5. Создание единой IT площадки для размещения перестраховочных емкостей, их акцепта Страховщиками стран СНГ с минимальными сроками андеррайтинга.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Сотрудничество с нами позволит Вам:

- ❖ Значительно расширить линейку банковских продуктов;
- ❖ Расширить отрасли применения Публичных гарантий;
- ❖ Расширить охват клиентов банков;
- ❖ Повысить привлекательность сотрудничества с банком;
- ❖ Повысить эффективность использования розничной сети банка;
- ❖ Минимизировать кредитные риски;
- ❖ Обучить сотрудников банка навыкам индивидуальных продаж страховых продуктов.

О КОМПАНИИ

- ❖ Год образования АО АСК «ИНВЕСТСТРАХ» - 1991;
- ❖ Сфера деятельности – страхование среднего и крупного бизнеса, в том числе банковское страхование, страхование строительного комплекса, кредитных кооперативов;
- ❖ Уставный капитал компании 384 млн. рублей (идет оформление доп эмиссии до 1 млрд. рублей);
- ❖ Лицензия ЦБ РФ № 2401 77;
- ❖ Член Международного Союза Строителей
- ❖ Лауреат премии «Лучшая компания года» в 2009 году
- ❖ Лауреат Всероссийской премии «Лидер Экономики России» в 2013 году
- ❖ Лауреат премии «Финансово устойчивое предприятие» в 2015 году
- ❖ Имеем успешный опыт в разработке и внедрении страховых продуктов для финансовых институтов;

ПЕРЕСТРАХОВОЧНАЯ ПОЛИТИКА КОМПАНИИ

- АО АСК «Инвестстрах» имеет собственного перестраховочного брокера в Торонто (Канада).
- Перестраховочная защита осуществляется более чем в 60 российских страховых и перестраховочных компаниях.
- Крупные риски размещены в европейских перестраховочных компаниях Лондонского страхового рынка, а именно в Lloyd's of London, Royal & Sun Alliance PLC, British Insurance Group и др.
- Поддерживаются перестраховочные отношения с крупнейшими континентальными страховыми компаниями, такими как GE Frankona, AGF Marine Aviation Transport S.A., Allianz Marine & Aviation Versicherungs AG, Assicurazioni Generali S.p.A.
- АО АСК «Инвестстрах» – единственная страховая компания на Российском страховом рынке, которая смогла обеспечить перестраховочную защиту по страхованию ответственности Застройщиков (214-ФЗ) за рубежом.
- Организована защита рисков бизнеса и имущества, находящегося территории Крыма. АО АСК «Инвестстрах» имеет на территории Крыма два успешно функционирующих филиала.
- Используя надежную перестраховочную защиту, Компания покрывает риски стоимостью более 500 млн. долларов.

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА

- ❖ Разработка индивидуальных программ страхования в соответствии с потребностями отрасли;
- ❖ Быстрый процесс взаимодействия, как на этапе запуска проекта, так и на этапе сопровождения;
- ❖ Простая и удобная технология работы для агентов -партнеров;
- ❖ Программное обеспечение необходимое для быстрого и удобного заключения договоров страхования упрощает документооборот, исключает технические ошибки;
- ❖ Различные программы страхования удачно дополняющие банковские и сберегательные программы Банка.

СОПРОВОЖДЕНИЕ ПРОЕКТА

- ❖ Проектная группа, отвечающая за сотрудничество с Банком и реализацию проекта;
- ❖ Тренерская группа со стороны Страховой компании, отвечающая за обучение сотрудников Банка;
- ❖ Постановка планов сотрудникам, отвечающим за проект, в соответствии с совместными ожиданиями Банка и Страховой компании от проекта;
- ❖ IT- решение для поддержки индивидуальных договоров страхования;
- ❖ Квалифицированная консультация на всех этапах сотрудничества;
- ❖ Мотивационная программа для руководителей Банка.

IT - РЕШЕНИЯ

- ❖ Удобство и быстрота обслуживания клиента – оформление полиса осуществляется в течение нескольких минут;
- ❖ IT-программа на каждом рабочем месте – удаленный доступ сотрудника к центральному серверу через Интернет;
- ❖ Получения данных по продажам on-line;
- ❖ Возможность работы по нескольким программам страхования;
- ❖ Простота ввода данных – ввод всех данных в одном окне, predetermined формат, автоматическая проверка;
- ❖ Автоматическая печать всех необходимых документов;
- ❖ Формирование отчетов с возможностью сортировки по приоритетным параметрам;
- ❖ Безопасность – ежедневное резервное копирование, защищенный канал связи.